

**Pilot-projekt: ZNANOST – INOVACIJE – TRŽIŠTE (ZIT)**

	<b>Sadržaj</b>	<b>Po završetku polaznici će biti u stanju:</b>	<b>Predavači</b>
<b>1.</b>	<b>POSLOVNA IDEJA I POKRETANJE PODUZEĆA</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– razumjeti osnovne pojmove iz poduzetništva</li> <li>– opisati poslovnu ideju te razumjeti postupak pokretanja poduzeća</li> <li>– razumjeti zahtjeve i poteškoće s kojima se susreću poduzetnici tijekom razvoja poslovanja</li> </ul>	
<b>2.</b>	<b>ISTRAŽIVANJE TRŽIŠTA I MARKETINŠKE STRATEGIJE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– razlikovati faze procesa istraživanja tržišta</li> <li>– razumjeti segmentaciju i odabir ciljnog tržišta</li> <li>– opisati oblikovanje marketing miksa</li> <li>– razumjeti primjer provedbe i korištenja istraživanja tržišta, segmentacije i odabira ciljnog tržišta i na temelju tih informacija oblikovanje marketing miksa</li> </ul>	
<b>3.</b>	<b>POSLOVNI MODEL</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– opisati osnovne elemente poslovnog modela i razumjeti njihove međusobne odnose</li> <li>– razumjeti karakteristike poslovnog modela</li> </ul>	
<b>4.</b>	<b>POSLOVNI PLAN I IZVORI FINANCIRANJA PODUZEĆA</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– izraditi jednostavan poslovni plan poduzeća</li> <li>– prepoznati odgovarajuće izvore financiranja poduzetničkog poduhvata</li> </ul>	
<b>5.</b>	<b>PROCESNO UPRAVLJANJE PODUZEĆEM</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– prepoznati i definirati ključne poslovne procese u poduzeću</li> <li>– analizirati poslovne procese u poduzeću</li> <li>– prepoznati „uska grla“ unutar poslovnih procesa u poduzeću</li> <li>– izraditi prijedlog unapređenja poslovnog procesa poduzeća (reinženjering)</li> </ul>	

6.	<b>UPRAVLJANJE INOVACIJAMA U PODUZEĆU</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– razumjeti važnost poticanja kreativnosti i inovacijske kulture u poduzeću</li> <li>– razumjeti upravljanje inovacijskim procesom u poduzeću.</li> <li>– uočiti probleme u sustavu upravljanja inovacijama u poduzeću</li> </ul>	
7.	<b>INTELEKTUALNO VLASNIŠTVO – ZAŠTITA I KOMERCIJALIZACIJA</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– razumjeti ulogu i važnost zaštite intelektualnog vlasništva kod pojedinca i u poslovanju poduzeća</li> <li>– prepoznati i razlikovati oblike intelektualnog vlasništva (žig, licenca, patent...)</li> <li>– razumjeti procese domaće i međunarodne zaštite intelektualnog vlasništva</li> <li>– razlikovati načine komercijalizacije intelektualnog vlasništva</li> </ul>	
8.	<b>POLITIKA I FINANCIRANJE PUTEM EU FONDOVA I PROGRAMA</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– prepoznati i razlikovati različite programe EU (Obzor 2020, COSME i slično)</li> <li>– pronaći informacije o mogućim izvorima financiranja vlastitih projektnih ideja</li> <li>– razumjeti svrhu i važnost strateških i programskih dokumenata</li> </ul>	
9.	<b>EU PROJEKTI – primjeri iz prakse</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– razumjeti korake u planiranju, izradi i provedbi EU projekata (aktivnosti, LFM matrica, hijerarhija problema i ciljeva, analiza dionika i slično)</li> <li>– izbjeći najčešće greške u pripremi i provedbi EU projekata</li> <li>– razlikovati osnovne elemente nužne za izradu proračuna projekta i financijsko upravljanje projektom</li> </ul>	
10.	<b>TIMSKI RAD</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– razumjeti mehanizme timskog rada i upravljanja vremenom</li> <li>– razlikovati načine upravljanja skupinama ljudi u redovnom radu i u kriznim okolnostima</li> </ul>	

